

De effecten van een leasefiets op medewerkers

Dit is een verkorte presentatie van het onderzoek dat Lease a Bike uitvoerde in 2021. Het doel was om te kijken wat het effect was van de leasefietsregeling op het fietsgedrag van werknemers. Meer dan 1.500 leasefietsers deden mee.



lease
a bike

1. Management Summary

Aanleiding & doel

Hoofdvraag: Wat is het effect van het nieuwe Fietsplan (sinds 1 januari 2020) op het fietsgebruik van werknemers?
1.561 respondenten die minimaal één maand een leasefiets hebben
59,3% van de leasefietsers is 45 jaar of ouder

Fiets & werksituatie

De e-bike is de meest gekozen fiets met aandeel van 70,1% (60% hoger t.o.v. reguliere verkoop)
Gemiddelde leaseprijs €3.000, terwijl koop €2.000

Gebruik van de fiets

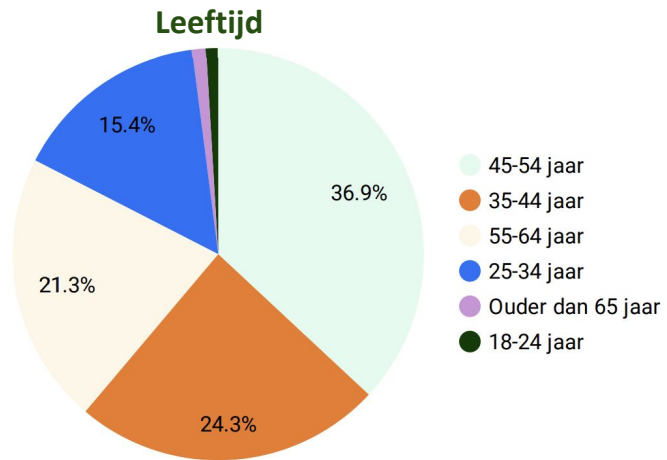
50% fietst meer tussen woon-werk en 75% fietst meer privé sinds het ontvangen van de leasefiets
Voor 60% vervangt de fiets ander vervoer en voor 75% vervangt dit de auto

Fiets en de werknemer

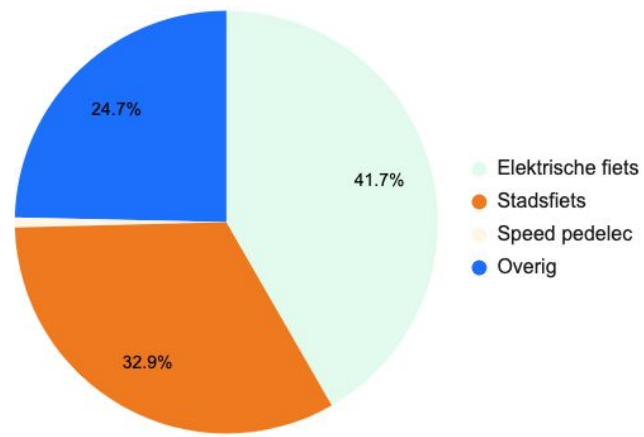
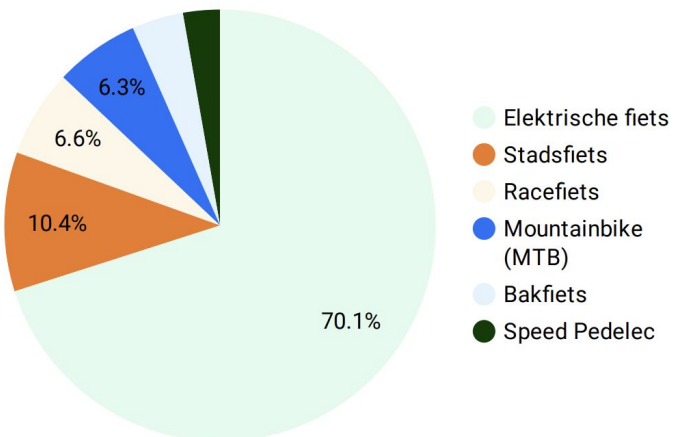
- De leaseregeling maakt het mogelijk voor een groter deel van de Nederlandse bevolking om een e-bike aan te schaffen
- Voor >75% van de werknemers is de doorslaggegevende factor om te leasen ipv te kopen: 1) het voordeel van gespreid betalen i.p.v. een grote aankoop in één keer of 2) het fiscale voordeel



2. Situatie respondenten

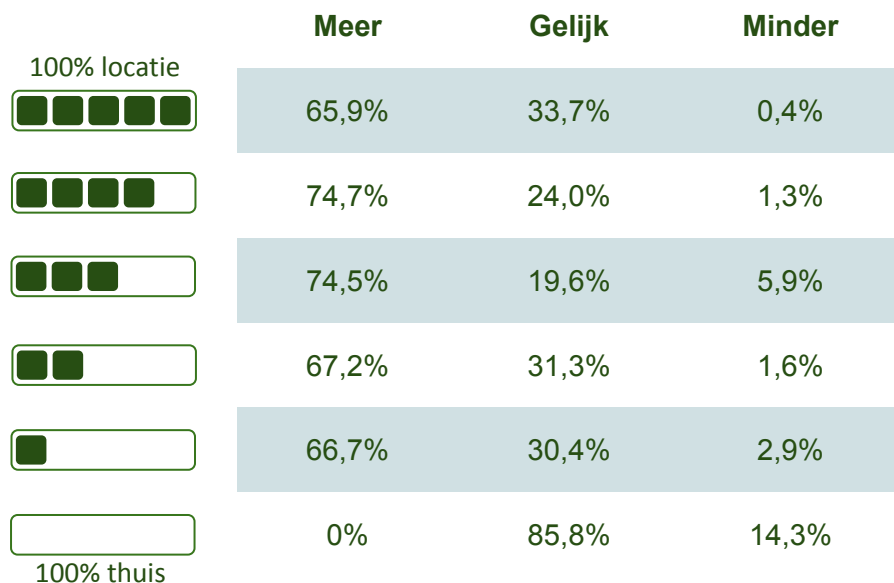


- 59,3% van de respondenten is **45 jaar of ouder**.
- **70% van de werknemers leaset een e-bike**.
10,4% van de respondenten een stadsfiets. Het sportieve segment is goed vertegenwoordigd met de racefiets (6,6%), mountainbike (6,3%), bakfiets (3,9%) en speed-pedelec (2,8%) volgen daarna.
- E-bike en speed-pedelec oververtegenwoordigd in zakelijke lease. Dit past in de trend dat werknemers bereid zijn om langere afstanden enkele reis af te leggen.
- De gemiddelde verkoopprijs in zakelijke lease ligt ook rond de €3.000 per fiets, tegenover ruim €2.000 in reguliere verkoop ([Bron](#)).

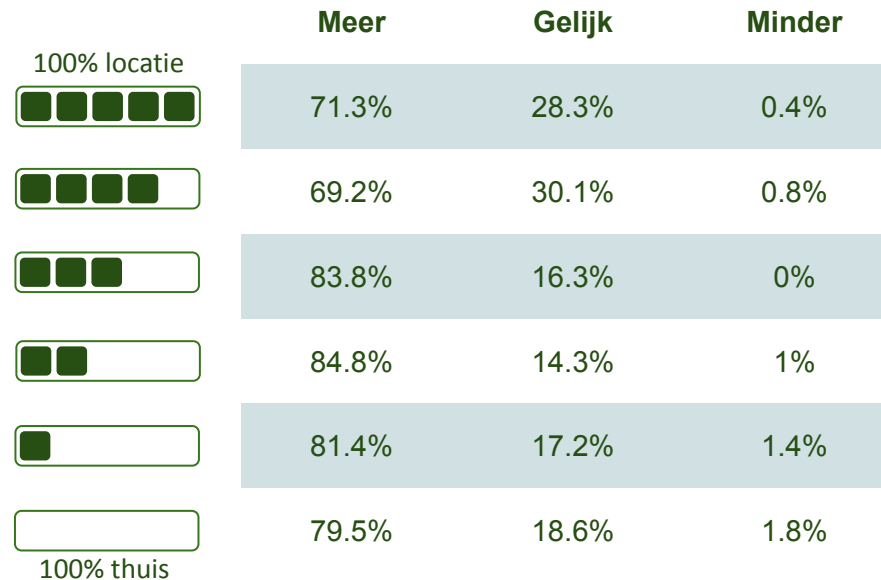


4. Woon-werk en privé verkeer

Zijn werknemers meer of minder **naar werk** gaan fietsen?



Zijn werknemers meer of minder **privé** gaan fietsen?

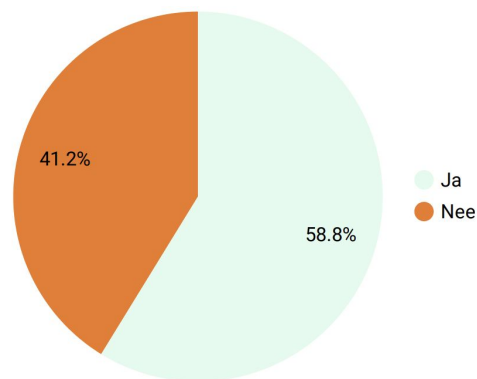


- Van de respondenten die het merendeel **op locatie** werken, stapt tussen de **65-75% vaker op de fiets** sinds ze de leasefiets hebben.
- Van de mensen die **volledig** op locatie werkt, is **99,6% evenveel of meer gaan fietsen**.
- 74,7% van de leasefiets rijders is gemiddeld **meer privé gaan fietsen** sinds ze de leasefiets in het bezit hebben.
- Een leasefiets heeft een positief effect op zowel het fietsgebruik woon-werk als het privé fietsgebruik
- Hoewel 50% van de bedrijven nog (deels) vanuit huis werkt, geeft ruim 74% van de respondenten aan meer privé te zijn gaan fietsen

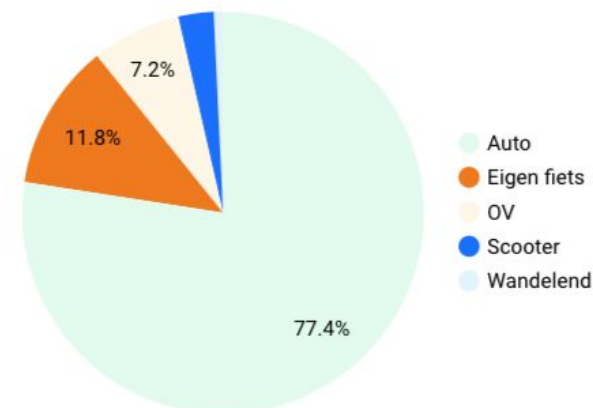


5. Vervangen van vervoer

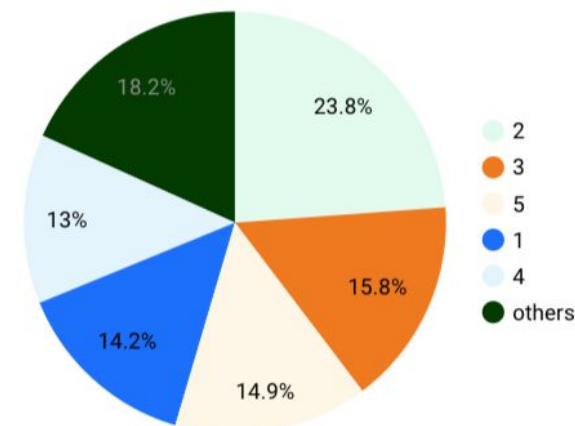
Vervangt de fiets een ander vervoermiddel?



Welk vervoermiddel?



Wekelijks fiets i.p.v. auto



- Voor 58,8% vervangt de leasefiets een bepaalde vorm van vervoer.
- In de meeste gevallen (77,4%) vervangt de leasefiets de auto, in 11,8% de fiets, gevolgd door het OV (7,2%).
- In liefst 62% van de gevallen vervangt een fiets de auto drie of meer keer per week.



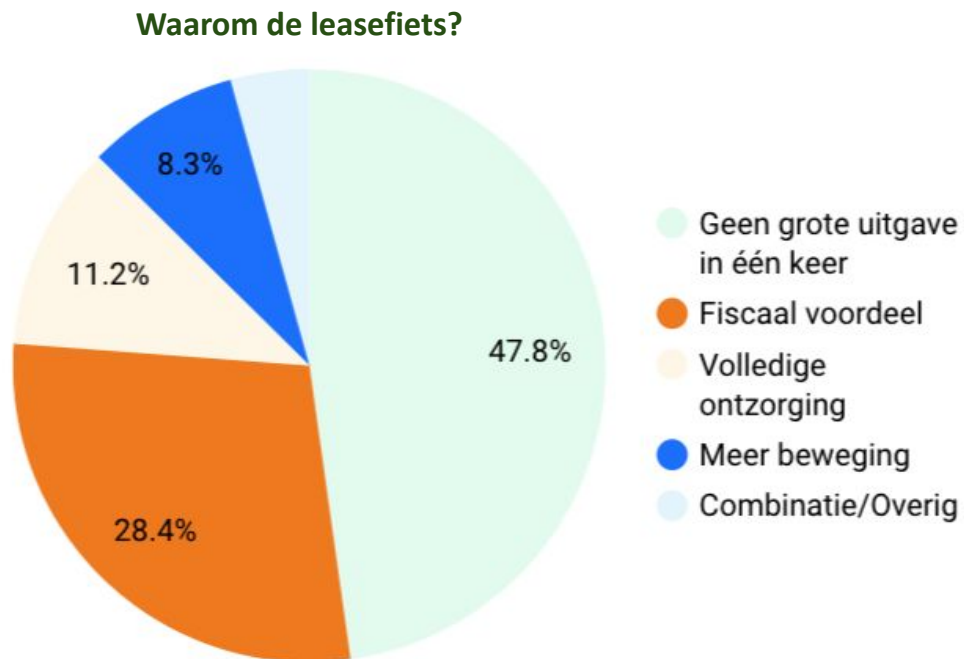
6. Waardering werkgever en vergoeding

Welk cijfer geef je je werkgever voor het aanbieden van het fietsplan?			
Welk cijfer geef jij je werkgever...	Nee, Ik betaal als werknemer het volledige leasebedrag	Ja, Werkgever doet een gedeeltelijke bijdrage	Ja, werkgever betaalt volledig, ik alleen bijtelling
10	142	142	67
9	159	164	53
8	251	161	24
7	98	43	4
6	36	13	2
5	7	1	-
4	4	-	-
3	2	-	-

- De mensen bij wie de werkgever een leasefiets regeling aanbiedt, geeft de werkgever hiervoor gemiddeld een **8.6** als cijfer.
- Bij werkgevers die de regeling faciliteren ligt het gemiddelde cijfer op een **8.3**, bij werkgevers die een bijdrage doen ligt dit op **8.7** en bij werkgevers die de fiets volledig betalen zelfs op **9.2**.



7. Fiets leasen versus fiets kopen



- 47,8% van de respondenten geeft aan dat een vast maandelijks bedrag ipv een grote uitgaven in één keer de doorslaggevende factor was om te leasen
- Verder vindt meer dan 28,4% het fiscale voordeel belangrijk
- Volledige ontzorging is voor 11,2% de doorslaggevende factor

Conclusie

- De gemiddelde verkoopprijs in de lease ligt rond de €3.000
- Ruim driekwart van de ondervraagden geeft aan dat het fiscale voordeel of de mogelijkheid tot gespreid betalen de belangrijkste factor was om te leasen ipv te kopen
- De leaseregeling maakt het mogelijk voor alle Nederlanders om een e-bike aan te kunnen schaffen



Vragen over dit onderzoek? Neem contact op met Lokke van der Wal (0627555371) of Mark Danhof (0622853733).

lease
a bike

